## kv edupool - Online Lehrgang





## Ausbildungskonzept Marketing und Verkaufsfachleute inkl. Sachbearbeiter M+V

Lehrgangsstart		Modul 1		Modul 2		Modul 3		Mod	dul IPT und Eidg. Prüfungen		
Regionaler Kick-Off in jeder Schule	Gemeinsamer Kick-Off an einem Standort	SB M+V Unterrichtsthemen:  - Marketing - Verkauf - Distribution - Werbung - Verkaufsförderung - Marktforschung - Kommunikation - Präsentation - Projektmanagement - Selbstmanagement - Selbstmanagement - Grundlagen - Marketingkommunikation - Direct Marketing - Event Marketing - Sponsoring - Public Relations	kv-edupool Prüfung SB M+ V	VFL - MFL Basis  Unterrichtsthemen: - Marketingkonzept - Marktanalyse - Marktleistung - Kommunikationgestalltung - Distributionsgestaltung - Digitales Marketing - Projektmanagement - Selbstmanagement - Postkorb - Marktforschung - Statistik - Rechnungswesen - Rechtskunde	Zwischenprüfung kv-edupool	VFL - MFL Vertiefung Unterrichtsthemen: Verkaufsfachleute: - Verkaufsplanung - Verkaufsgespräch - Verkaufstechnik - Rollenspiele - Präsentation und Fachgespräch  Marketingfachleute: - Marketingkonzept - Digitales Marketing - Kommunikationsintrumente - Critical Incidents - Präsentation und Fachgespräch	Zwischenprüfung kv-edupool	kv edupool IPT schriftlich	Eidg. Prüfung schriftlich	kv edupool IPT mündlich	Eidg. Prüfung mündlich
Präsent		Online	Präsent	Online	Präsent	Online	Präsent	Online		Präsent	
		<b>Modullänge</b> Oktober bis Mai		Modullänge Mai bis Oktober		<b>Modullänge</b> Oktober bis März		<b>Monat</b> Februar	Wo W11	<b>Monat</b> März	Wo nach Ostern